

AXIANS NEO SOLUTIONS &
TECHNOLOGY

Ihre SAP Experten

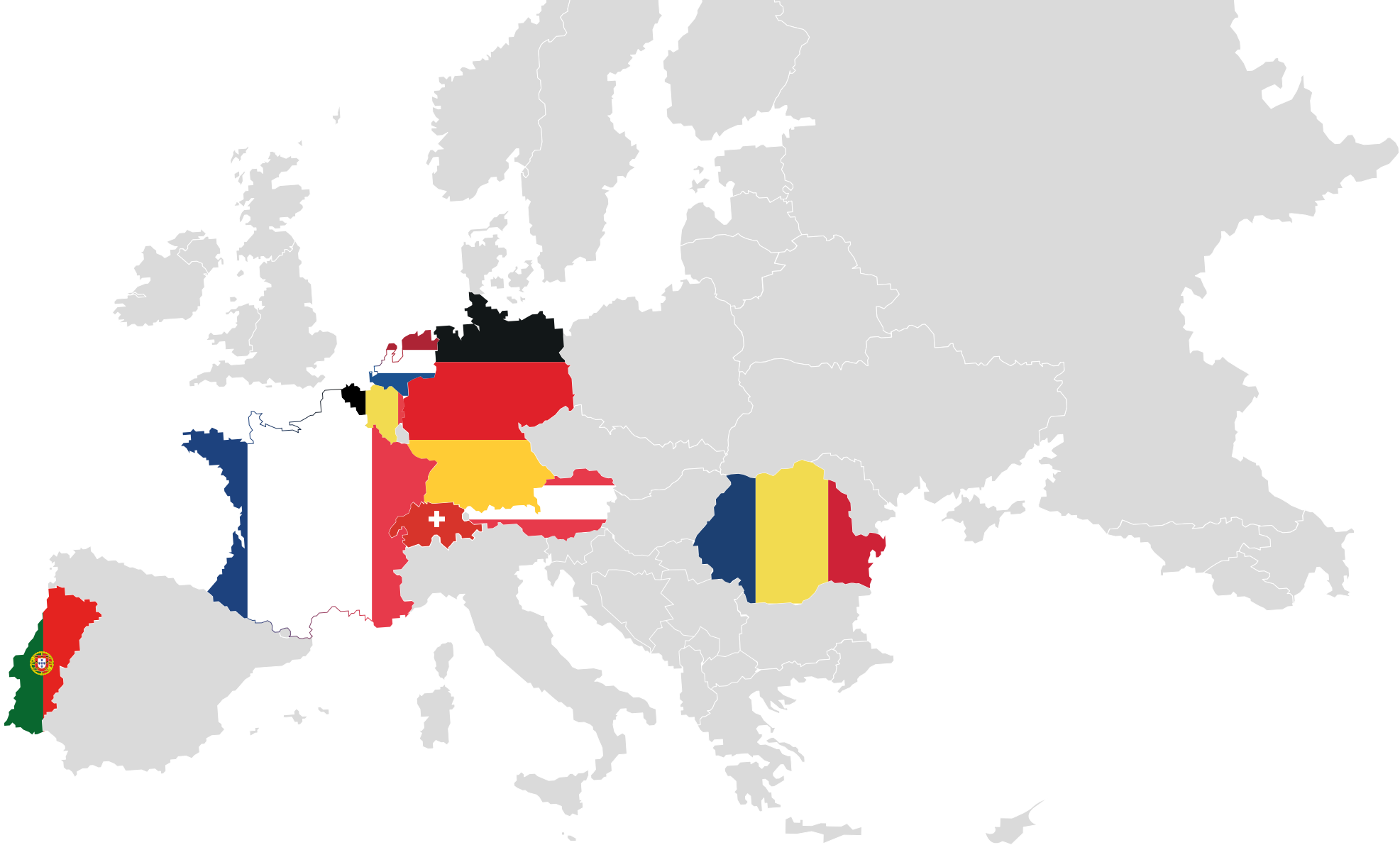
- ▶ SAP C/4HANA Beratung und Implementierung
- ▶ SAP S/4HANA Transition und Beratung
- ▶ SAP Basis: Beratung / Umsetzung
- ▶ Digitale Innovationen für
Service-/Asset Management



SAP Know-how in Europa

Als erfahrene SAP Experten kennen wir die speziellen Anforderungen von SAP-Anwenderunternehmen in ganz Europa. Wir unterstützen Sie mit klassischen ERP Core-Themen, SAP Basistechnologie und SAP-Modulen sowie Application Management und eigenen Anwendungen für SAP-basierte Service- und Instandhaltungsprozesse.

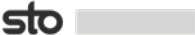
Damit bieten wir unseren über 200 Kunden individuelle Lösungen. Wir sind Vorreiter der Digitalisierung. Überzeugen Sie sich selbst.



„Die SAP legt mit den neuen S/4 und C/4HANA Innovationen ein nie dagewesenes Innovations-tempo vor, welches mit Bedacht geprüft und schrittweise zur Umsetzung kommen kann, um die Chancen der Digitalisierung zu nutzen. Hierbei unterstützen wir unsere Kunden mit erfahrenen Beratern und Architekten, auch international. Ergänzend bietet Axians SAP Cloud Platform Entwicklungen an, die kunden-individuelle Maßanzüge darstellen.“

Jens Beier | Geschäftsführer
E-Mail: jens.beier@axians.de | Tel.: +49 511 12354935

TOP REFERENZKUNDEN IN DEUTSCHLAND



Sie haben die Prozesse – wir die Möglichkeiten.

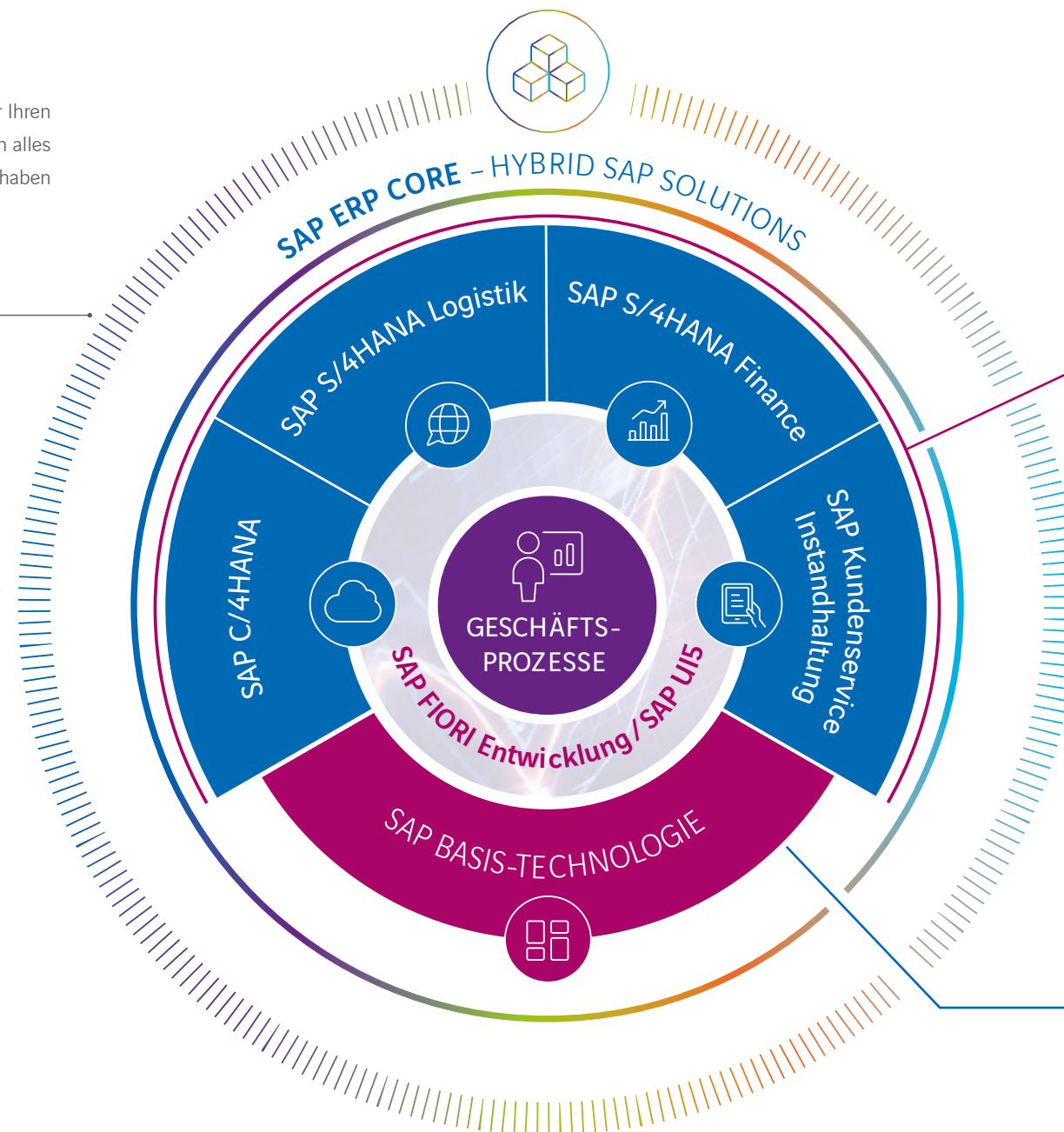
Mit mehr als 150 SAP Spezialisten arbeiten wir in interdisziplinären Teams gemeinsam für Ihren Erfolg. Seit über 15 Jahren treten wir dabei als enger Partner der SAP auf. Wir bieten Ihnen alles aus einer Hand und stehen Ihnen dabei mit individuellen Lösungskonzepten zur Seite – Sie haben die Wahl.

SAP ERP Core Consulting / Solutions

- ▶ SAP S/4HANA Migrationen / Einführungen
- ▶ SAP ERP 6.0 -> S/4 Migrations
- ▶ SAP ERP / S/4 Consulting
- ▶ FI/CO, MM/SD
- ▶ PP / SCM
- ▶ EWM
- ▶ BW

Hybride SAP Solutions

- ▶ SAP Security Beratung
- ▶ Entwicklung von Betriebskonzepten
- ▶ IT Projektmanagement
- ▶ SAP Softwareauswahl
- ▶ SAP ERP on premise
- ▶ Modulberatung
- ▶ Rollout und Support diverser Module
- ▶ Application Support



SAP Applications

SAP Sales / Marketing Solutions

- ▶ SAP C/4HANA (Fokus: Sales Cloud, Marketing Cloud, Commerce Cloud)
- ▶ SAP C/4 Enhancements
- ▶ SAP CRM on premise
- ▶ Mobile Sales Scenarios (diff.)
- ▶ SAP Commerce

SAP Customer Service- / Asset Management Solutions

- ▶ SAP ERP 6.0 CS/PM
- ▶ SAP S/4HANA Service
- ▶ SAP C/4HANA (ex Hybris)
- ▶ Mobile Field Service Solutions
- ▶ Resource Planning / Technician-Scheduling Solutions
- ▶ SAP Predictive Service Solutions

SAP Technology Consulting Services

- ▶ SAP TCO Analyses
- ▶ Re-design of SAP Landscapes
- ▶ SAP HANA Implementation
- ▶ SAP Solution Manager Consulting
- ▶ SAP Basis (full-stack)
- ▶ SAP Security Consulting



Unser hochspezialisiertes SAP Team steht Ihnen in jeder Projektphase zur Seite – von der Beratung und Entwicklung, bis hin zum umfassenden Betrieb der Lösung.



Digitalisierung im technischen Kundenservice mit SAP

Die neuen Möglichkeiten der Digitalisierung bieten große Chancen im Kundenservice, sowohl zur Optimierung der bestehenden Prozesse als auch zur Entwicklung völlig neuer Geschäftsmodelle. Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, Kundenserviceorganisationen auf dem Weg in die neue digitale Welt zu unterstützen. Dabei orientieren wir uns konsequent am Kundennutzen, stellen die Prozesse den technischen Lösungen voran und entwickeln gemeinsam mit Ihnen eine Roadmap für Ihren individuellen Weg in das digitale Zeitalter.



Was unterscheidet uns?

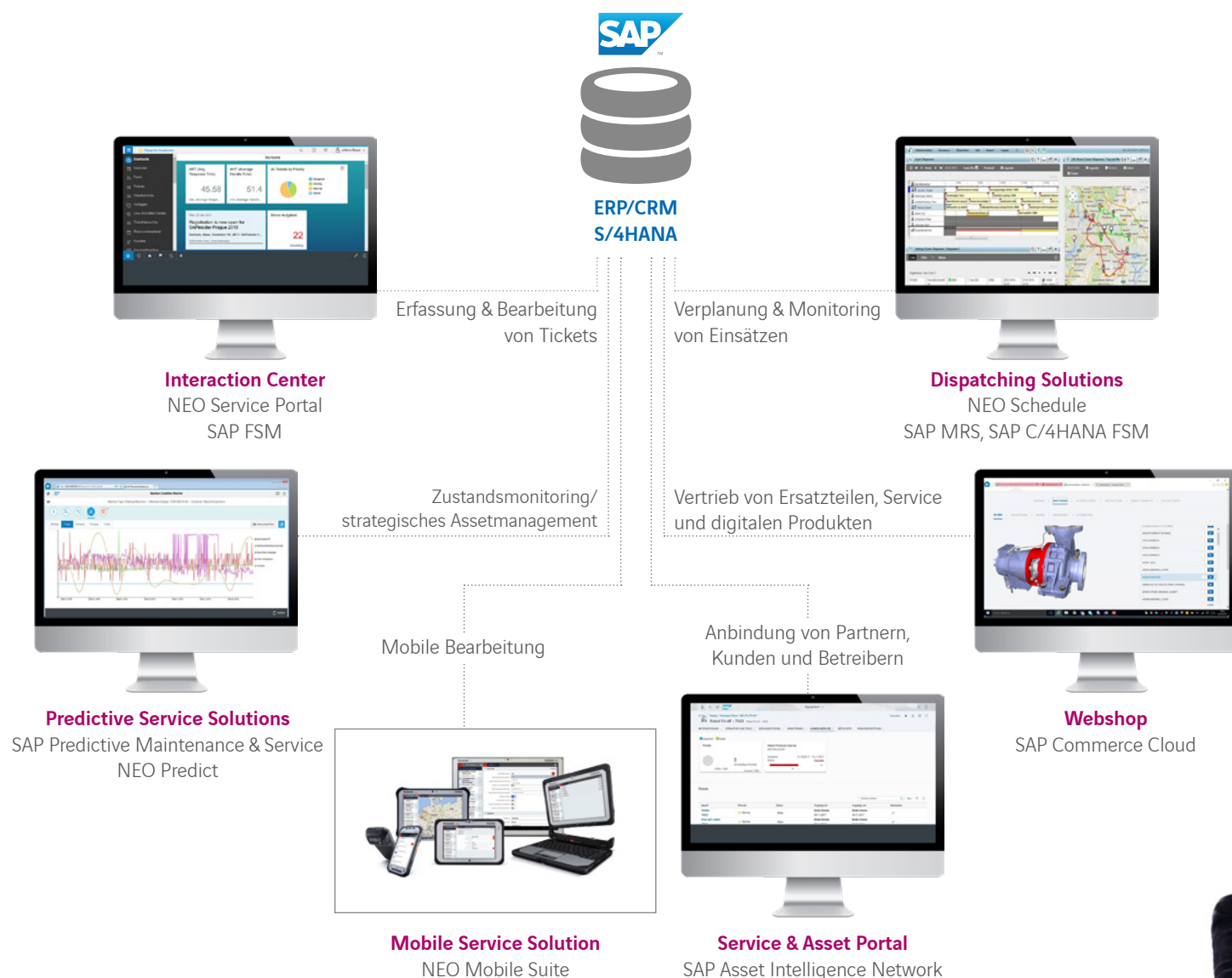
- Spezialisierung auf die Fachprozesse im Kundenservice (Auftragsannahme, Wartungsplanung, Technikerdisposition, mobile Auftragsabwicklung und Abrechnung).
- Vollständige Abdeckung des erforderlichen Know-hows, insbesondere auch der Backend-Systeme (SAP ERP, SAP S/4HANA, SAP CRM) durch zertifizierte Berater.
- Umfassendes Lösungsportfolio für den Kundenservice (Ticket-Systeme, IoT und Predictive Service, strategische Wartungsplanung, Einsatzplanungssysteme, Serviceportale, E-Commerce und mobile Lösungen für den Kundenservice).
- Standardisierte Methoden zur Analyse des Status quo und zur Erarbeitung einer digitalen Roadmap inklusive einer Ermittlung des Return on Investment (RoI).

Wie setzen wir es mit Ihnen um?

- Boot Camp: Vor jedem Projekt ermitteln wir mit Ihnen gemeinsam die Ausgangssituation, die strategischen Ziele des Projekts und die Schlüsselressourcen.
- Zur Aufnahme der Anforderungen verwenden wir agile Methoden und arbeiten bevorzugt mit Visualisierungen (Design Thinking, Prototyping, Wire Frames).
- Die ermittelten Anforderungen werden anschließend priorisiert basierend auf Ihrem Nutzenbeitrag zu den strategischen Zielen und zu einer Roadmap geordnet.
- Die Umsetzung erfolgt in der Regel agil auf Basis der Scrum-Methodik, um schnell Zwischenergebnisse sichtbar zu machen und den Projekt-Scope immer wieder am Kundennutzen auszurichten.

Highlights und Innovationen

- Cloud-basierte Lösungen für IoT, Machine Learning und Predictive Service ermöglichen neue Geschäftsmöglichkeiten von verbesserten SLAs durch Remote Monitoring bis hin zu „Equipment-as-a-service“-Modellen.
- Moderne Ticket-Systeme zusammen mit Serviceportalen und E-Commerce bieten Ihren Kunden völlig neue Möglichkeiten der Interaktion, zu jeder Zeit, an jedem Ort und zu jedem Bedarf.
- Mobile Lösungen für Ihren Außendienst und Ihre Servicepartner vermeiden Papier, erhöhen die Transparenz im Innen- wie im Außendienst und sind auf allen gängigen Plattformen verfügbar (iOS, Android, Windows) natürlich Online und Offline.
- Intelligente Dispositionslösungen auf Basis grafischer Plankarten im Multi-Monitorbetrieb ermöglichen eine effiziente Planung. Ihre Disponenten reagieren flexibel auf Veränderungen und Sie steigern Ihre First-Time-Fix-Rate um bis zu 50 %.



„Die Entwicklung der technischen Möglichkeiten, die mit der Digitalisierung Einzug gehalten haben, bieten Kundenserviceorganisationen völlig neue Geschäftschancen. Dabei geht es um die Neugestaltung der Geschäftsbeziehungen zwischen Herstellern, Servicedienstleistern sowie Betreibern und Endkunden. Wir haben es uns zum Ziel gesetzt, unsere Kunden auf diesem Weg zu begleiten, von den ersten Schritten bis hin zur produktiven Lösung.“

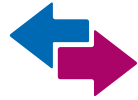
Alexander Wassiltschenko | BU Leiter Customer Service & Asset Management

E-Mail: alexanderwassiltschenko@axians.de | Tel.: +49 511 12354953



Unsere Instandhaltungslösungen: Von reaktiv zu vorausschauend und analytisch

Im Zuge der Digitalisierung und den sich ergebenden technischen Möglichkeiten gewinnt das Thema vorausschauende Wartung (engl. Predictive Maintenance) in den letzten Jahren enorm an Bedeutung. Sie ist untrennbar mit Begriffen wie Industrie 4.0, Internet der Dinge (IoT), Machine Learning und Big Data verknüpft. Unter dem Namen SAP Intelligent Asset Management stellt SAP eine komplette Lösungs-Suite für ein ganzheitliches Asset Management bereit, die Palette wird erweitert durch den Digital Core von S/4. Alle Lösungen helfen Ihnen Ihr Asset Management nach ISO55001 auszurichten und wir unterstützen Sie dabei, dies zielgerichtet und effizient zu bewerkstelligen.



Was unterscheidet uns?

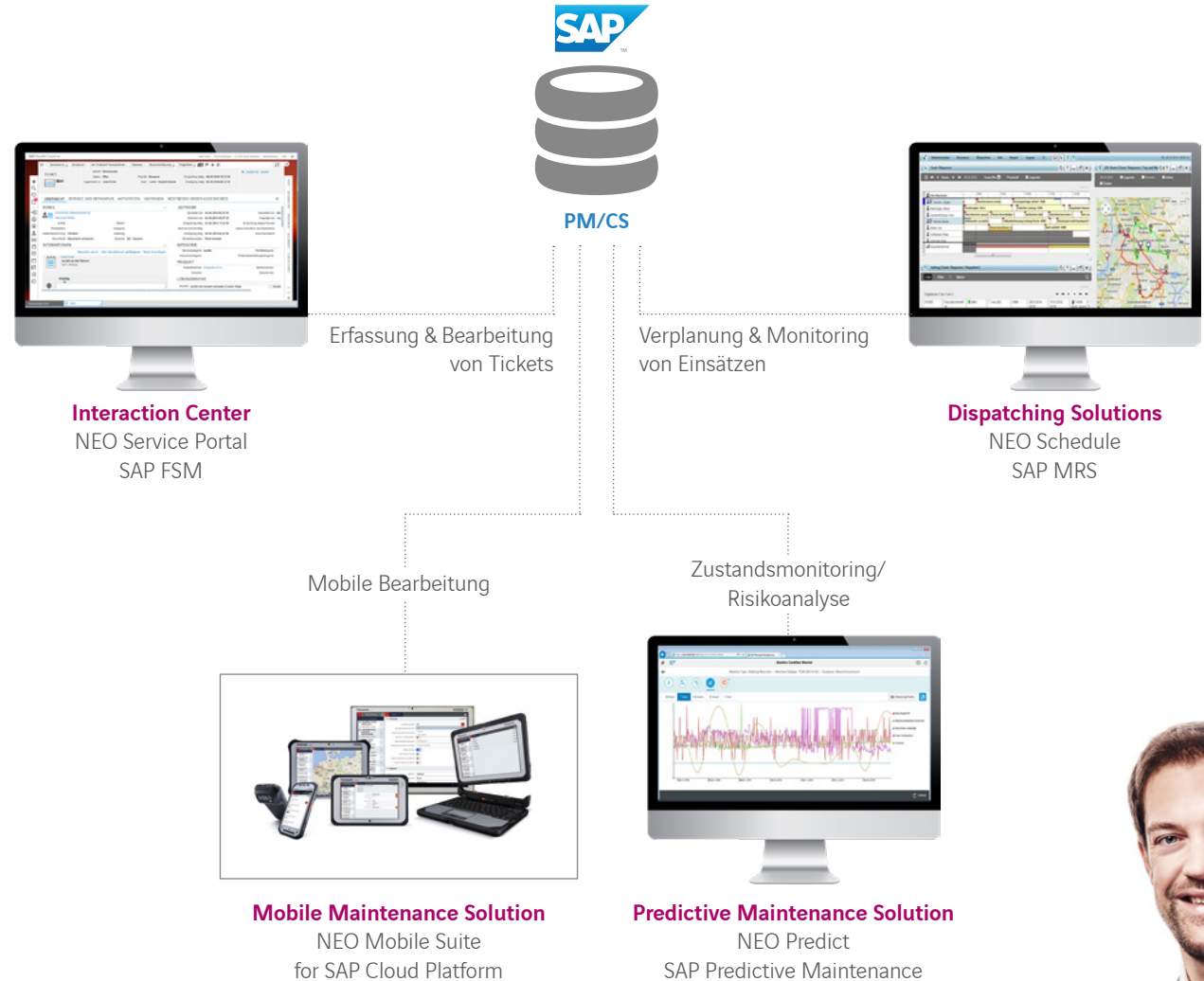
- Wir verstehen Ihre Anforderungen und Prozesse – langjährige, branchenübergreifende Erfahrung in allen Bereichen der Instandhaltung.
- Wir verstehen SAP – eine optimal auf die Produkte der SAP abgestimmte mobile Lösung für Ihre Instandhalter, egal ob auf dem Werksgelände, einer Ölplattform oder unter Tage.
- Wir bieten Ihnen alles aus einer Hand – von der IT Technologie- und Architekturberatung, über IH-Prozessdesign und Lösungsimplementierung bis hin zur kundenindividuellen Lösung.
- Wir kennen das Alte und das Neue und kombinieren wichtige ERP-Funktionen mit neuen, intelligenten und innovativen Lösungen, um Ihre Effizienzpotentiale zu heben.

Wie setzen wir es mit Ihnen um?

- Agil nach Scrum oder Wasserfall – unsere Projektleiter haben die notwendigen Skills, um Ihre IH-Projekte erfolgreich zum Abschluss zu bringen.
- Unser Projektframework unterstützt eine rasche und kostengünstige Implementierung der SAP Standardprodukte sowie unserer eigenen Lösung.
- Sicherstellung einer AdHoc SAP Integration durch Nutzung von 100 % SAP Technologie.
- Durch unseren engen Kontakt mit der SAP und unser Netzwerk sind wir stets mit den aktuellen SAP Technologien sowie Produkten und Lösungen vertraut und beraten Sie gerne, inwieweit diese in Ihre System- sowie Prozesslandschaft eingebunden werden können.

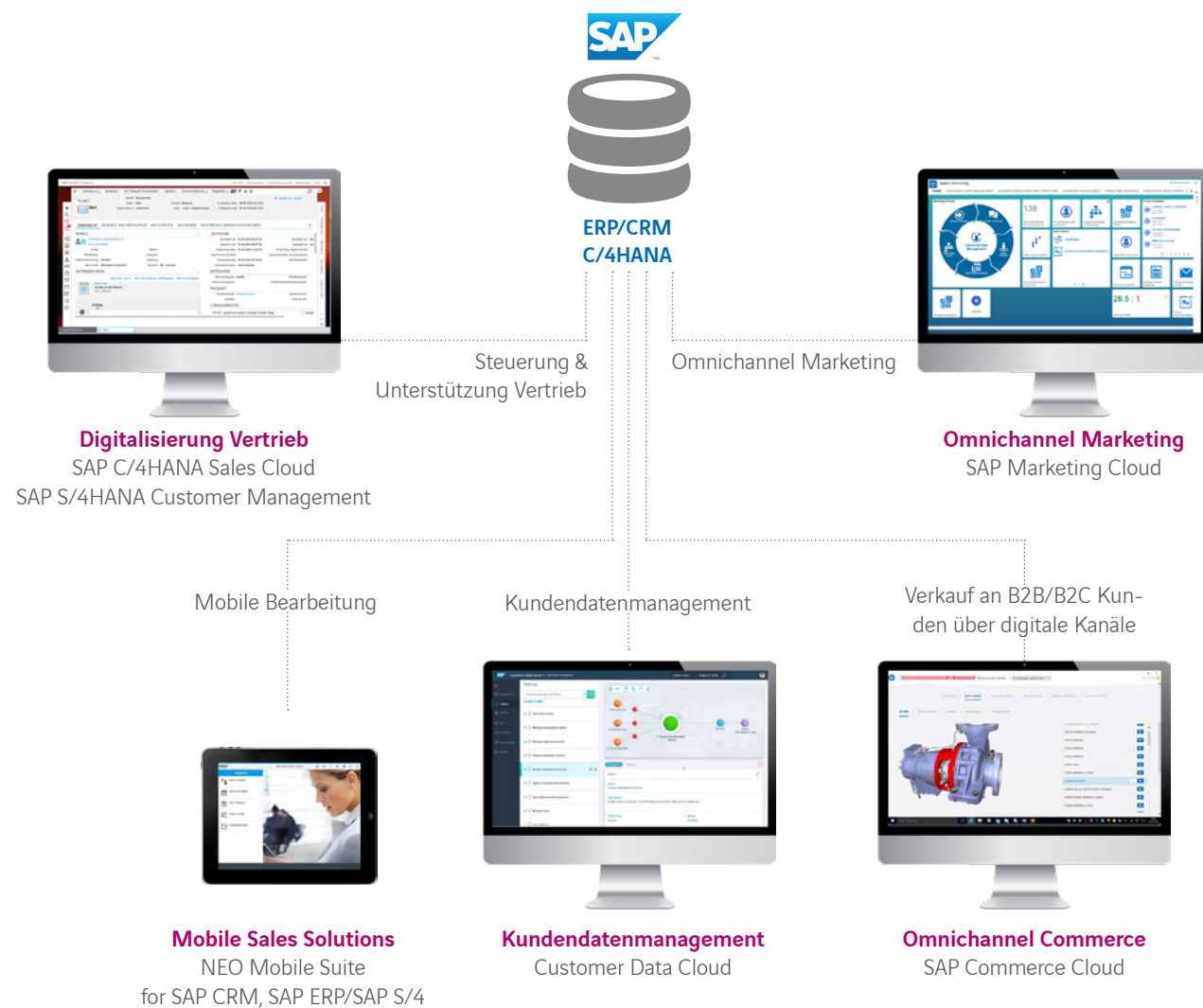
Highlights und Innovationen

- NEO Mobile Suite für Ihre mobilen Instandhaltungsprozesse als hybride (online/offline) Applikation mit 100 % SAP Technologie.
- Mit NEO Schedule sorgen wir für Ihre effiziente Disposition ohne Medienbrüche, zudem integrieren wir auch alle weiteren SAP-Dispositionslösungen, wie SAP MRS.
- Intuitive, vereinfachte SAP UI's für Ihre Instandhalter zur Unterstützung der täglichen Aufgaben vor Ort an der Anlage.
- Chat- oder Videofunktion, Bilder hochladen bei Störmeldungen oder -aufträgen, Barcode-Scan oder RFID bzw. NFC lesen.
- Rundgänge und geplante Inspektionen, Wartungen durch verschiedenste Checklistenlösungen abbildbar.
- NEO Predict ist unsere Lösung für Ihre vorausschauende Instandhaltung. Unsere IoT-Komponente verbindet jede Art von Sensor, Hardwarekomponente und sogar menschlicher Interaktion einschließlich Videoanalyse.



„Gerade die Prozesse in der Instandhaltung sind prädestiniert dafür, mit neuen Technologien effizienter und effektiver gestaltet zu werden. Dabei stehen viele Kunden vor der Herausforderung, zunächst die Stammdatenqualität und harmonisierte Prozesse bereitzustellen. Wir helfen Ihnen diesen Spagat zu bewerkstelligen und zeigen Ihnen, wie moderne Lösungen Sie dabei unterstützen. Keine Zukunft ohne Instandhaltung.“

Stefan Westermayr | Teamleiter SAP Consulting & Solutions
E-Mail: stefan.westermayr@axians.de | Tel.: +49 89 456785839



Digitalisierung im Vertrieb mit C/4HANA

Im Zuge eines stetig wachsenden Wettbewerbs rückt der ‚KUNDE‘ immer mehr in den Fokus. Kunden haben heute mehr Möglichkeiten denn je und einen deutlich gestiegenen Anspruch an den Verkaufsprozess und die Betreuung. Positive wie negative Erfahrungen werden unmittelbar im Markt transparent. Umso wichtiger ist es für den modernen Vertrieb ein umfassendes Verständnis für den Kunden zu entwickeln – und das auf allen Kanälen. Augenhöhe ist gefragt. Kunden steuern heute die Geschäftsbeziehungen und damit ändern sich die traditionellen Vorgehensweisen im Marketing, Vertrieb und Service rasant. Die umfängliche und jederzeit gut informierte Begleitung der Customer Journey ist die zentrale Aufgabe für Marketing und Vertrieb.



Was unterscheidet uns?

- Wir bieten ein ganzheitliches Portfolio zur vollständigen Abdeckung aller vertriebsrelevanten Prozesse in den Bereichen Sales, Marketing und Commerce zur Schaffung einer umfänglichen 360° Sicht auf den Kunden.
- Wir nutzen neueste Technologien (z.B. Cloud, Big Data) zur Maximierung des Kundennutzens und als Basis für die Entwicklung neuer Geschäftsmodelle.
- Mit unserer langjährigen Erfahrung und einem tiefen Prozessverständnis helfen wir Ihnen auf dem Weg ins digitale Zeitalter.
- Als qualifizierter SAP Partner verstehen wir uns als Ihr ganzheitlicher Partner im Hinblick auf die Anforderungen Ihrer IT-Roadmap.
- Ihre strategischen Ziele stehen immer im Mittelpunkt unseres Handelns.

Wie setzen wir es mit Ihnen um?

- Basierend auf Best Practices bilden wir Ihre Prozesse standardnah ab, adaptieren und individualisieren sie in den Bereichen, die wettbewerbskritisch und differenzierend sind.
- Wir fungieren als Innovationsradar zur Ausrichtung Ihrer Lösung an sich verändernde Märkte und Kanäle.
- In einer agilen Welt verwenden wir agile Projektmethoden für die zeitnahe Umsetzung Ihrer Anforderungen (schnelle Ergebnisse, kontinuierliche Adaption und Ausrichtung an den Branchenstandards).

Highlights und Innovationen

- Modernste Benutzeroberflächen basierend auf der Fiori-Technologie ermöglichen Zugriff auf alle Kundendaten, egal ob Sie Ihren Desktop, Ihr Tablet oder Ihr Smartphone nutzen.
- Hohe Nutzerakzeptanz durch Personalisierung der eigenen Arbeitsumgebung.
- Real-Time Analytics mit modernen Dashboards und konfigurierbaren Reports, damit Sie alle notwendigen Kennzahlen zur Steuerung Ihres Vertriebsprozesses schnell im Zugriff haben.
- Standardisierte Schnittstellen in SAP und Non-SAP Backend-Systemen für die lückenlose Zusammenstellung aller Kundeninformationen.
- Integration von Kollaborations- und Social Media Plattformen, damit Sie den Kunden auch abseits der klassischen Kommunikationswege nicht aus den Augen verlieren.

„Vertrieb, Marketing und Kundendaten, diverse Touchpoints und Kommunikationswege – alles wächst immer stärker zusammen und bedingt einander. Daher ist ein effizienter und erfolgreicher Vertriebsprozess davon abhängig, dass die Prozesse unserer Kunden systemübergreifend zusammenarbeiten. So bieten wir die Basis aus Beratung, Implementierung und Integration für einen agilen erfolgreichen Vertrieb.“

Stefan Labenski | Geschäftsführer

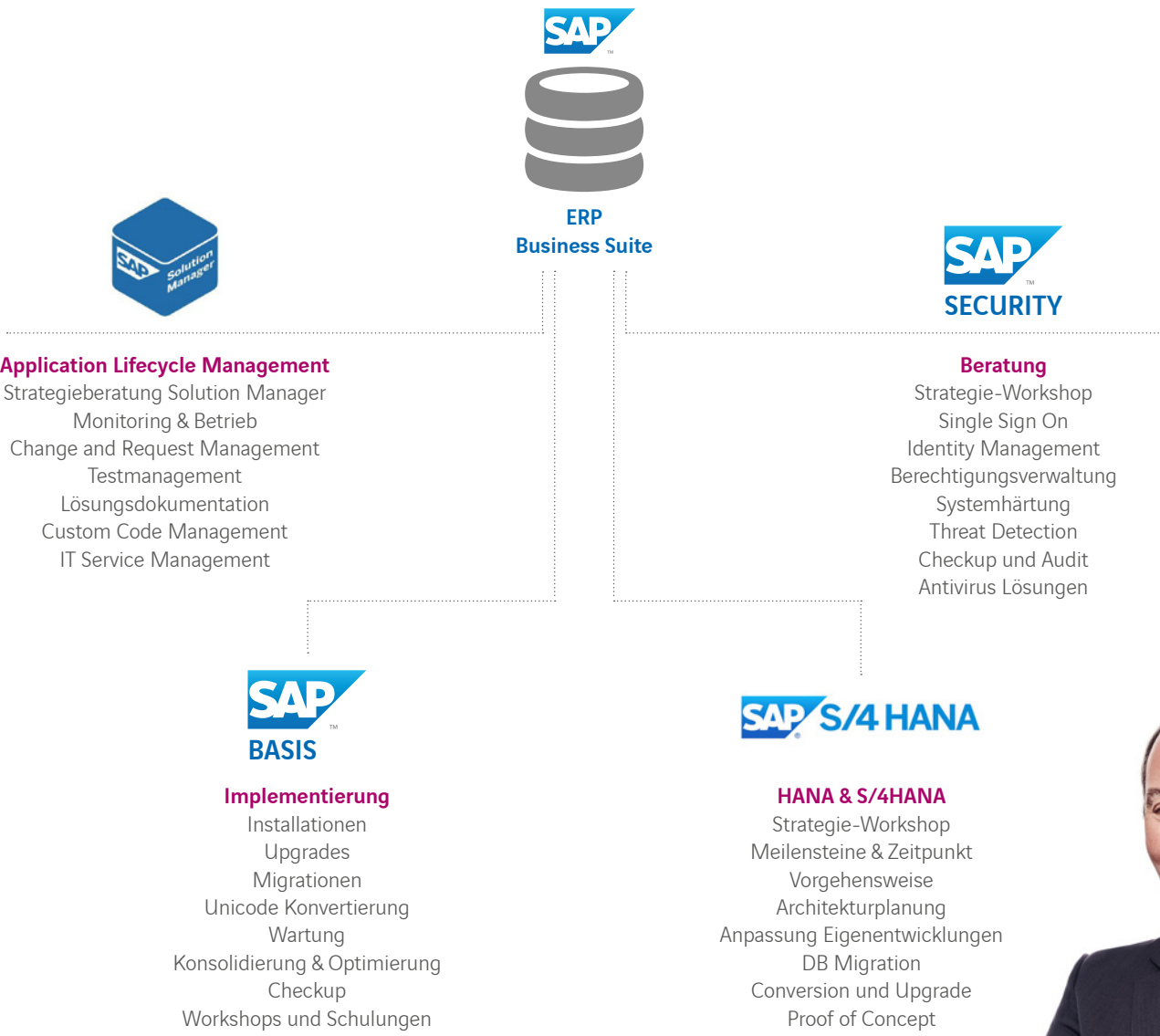
E-Mail: stefan.labenski@axians.de | Tel.: +49 511 12354943





SAP Basis- & Technologieberatung

Wir begleiten Sie mit unserer langjährigen Expertise durch alle Stufen des Lebenszyklus Ihrer SAP Landschaften. Von der qualifizierten Architekturplanung plus Plattformvergleich und das passende Sizing, über die Installationen und die Wartung, Plattformwechsel, OS/DB Migrationen (AnyDB und HANA) und Unicodekonvertierungen, Upgrades oder SP- & Enhancement Package Implementierungen, bis hin zum Komplettbetrieb Ihrer SAP Landschaft on premise oder in der Cloud. Des Weiteren erstreckt sich unser Portfolio über die SAP Technologie hinaus. Wir bieten Ihnen ein breites Beratungsspektrum an SAP NetWeaver, SAP Solution Manager, SAP Security, Strategieworkshops und Schulungen und nicht zuletzt SAP Softwareentwicklungsleistungen.



Was unterscheidet uns?

- „Alles aus einer Hand“ - Ansatz (Planung, Realisierung, Wartung und Betrieb) mit über 10 Jahren Erfahrung.
- Übergreifendes Know-how und kombinierbare Kompetenzen aus SAP Basis und Infrastruktur mit herstellernutralem Beratungsansatz für die ideale Lösung im Kundensinne.
- Enge Bindung an die Stammbereiter und der „Kunde im Mittelpunkt“ unseres Leitbilds.
- Kompetenzen in den alten und neuen Technologien, von SAP on System I bis S/4 in der Cloud.



Wie setzen wir es mit Ihnen um?

- Standardisiertes HANA Vorgehensmodell aus initialer Strategie- und Architekturberatung.
- Erstellen von fundierten Konzepten, Aufwandsabschätzungen und Sizings.
- Professionelle Durchführung der Projekte durch zertifizierte deutschsprachige Berater.
- Schnelle Unterstützung auf kurzem Dienstweg für langfristige Kundenzufriedenheit.



Highlights und Innovationen

- Breites Strategieworkshop- und Serviceportfolio für schnellen Einstieg in SAP Technologie & HANA Themen.
- Best Practices Erfahrungen aus zahlreichen erfolgreichen Projekten.
- Nachweisliche Expertise durch Referenzen bei namhaften Kunden.
- Auszeichnung als HANA Leader im Experten SAP HANA Vendor Benchmark.
- Zugriff auf virtuelles HANA Team mit Experten für Plattform/Compute, Backup/Restore, Storage, Network, HA/DR, Virtualisierung und Cloud.

„Durch hohe Qualifikation, Technologieberatung nach bewährten Vorgehensmodellen und professionelle Arbeitsweise führen wir Ihre Projekte zum Erfolg. Wir schaffen die solide Basis für Ihre SAP Lösungen... alles aus einer Hand durch Axians SAP Technology.“

Philipp Iatrou | BU Leiter SAP Technology
E-Mail: philipp.iatrou@axians.de | Tel.: +49 211 15767378



Application Management Services

In der heutigen Zeit ist der Betrieb von komplexen Geschäfts- und Infrastrukturprozessen ohne unterstützende Software Applikationen kaum mehr denkbar. Mit steigender Anzahl und Komplexität der eingesetzten Systeme stellen deren Betrieb und Pflege – insbesondere unter Berücksichtigung intern verfügbarer Ressourcen, kurzfristig benötigtem Wissen und damit verbundener Kosten – eine zunehmende Herausforderung für Ihr Unternehmen dar. Hier setzen wir mit unseren individuellen Application Management Services an, entlasten Ihre Organisation und geben Ihnen die notwendige Atmungsfähigkeit, um sich auf Ihr Kerngeschäft zu fokussieren.



Was unterscheidet uns?

- Profitieren Sie von unserer Erfahrung über die gesamten Entwicklungs- und Betriebsprozesse.
- Wir stellen dauerhaft die Verbesserung Ihrer Applikation und unserer Dienstleistungen über den gesamten Anwendungslebenszyklus sicher.
- Wir entlasten Ihre interne IT durch die Übernahme von Routinetätigkeiten.
- Über das klassische Application Management hinaus beraten wir Sie gerne in Softwareentwicklungs-, Infrastrukturmanagement- sowie Support- & Serviceprozessen.

Wie setzen wir es mit Ihnen um?

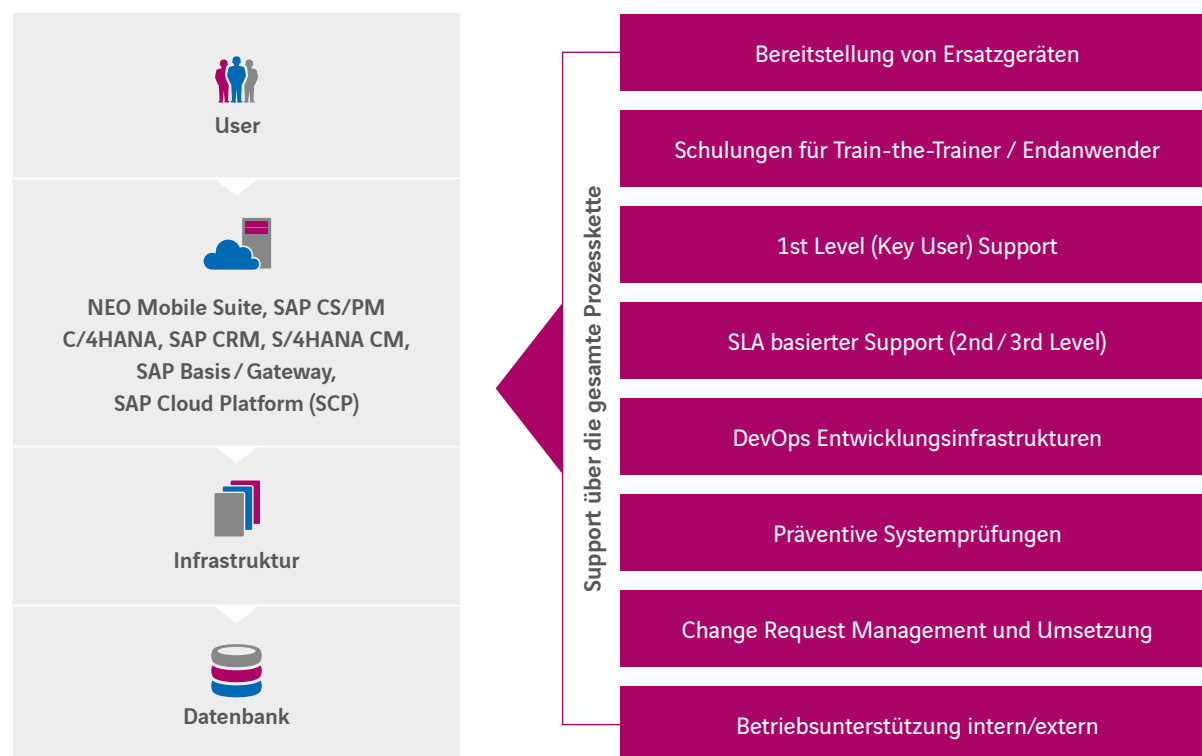
- Die Service Level passen wir individuell auf Ihre geschäftlichen Anforderungen an.
- Wir integrieren das Axians Application Management in Ihre bestehende Service Organisation und IT.
- Die kontinuierliche Serviceverbesserung Ihrer Applikationen und Services ist unser Hauptanliegen.

Highlights und Innovationen

- NMS Connect erleichtert Ihrem 1st oder 2nd Level Support die tägliche Arbeit und sorgt für schnellere Wiederherstellung der Arbeitsbereitschaft nach Ausfällen und Störungen.
- Mit unserer DevOps-Prozesserfahrung unterstützen wir Ihre Entwickler bei dem Aufbau und Betrieb ihrer Entwicklungsinfrastrukturen.
- Sichern Sie Ihre Ertrag bringenden Kernprozesse im Kundenservice mit unseren innovativen Lösungsansätzen vor Ausfällen.

„Die Anforderungen an Application Management Services sind heute individueller als je zuvor. Herausforderungen divergieren je nach Branche, Kundenstamm, Mitarbeiterzahl und mehr. Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, Ihren speziellen Bedarf abzudecken und stellen dabei die Verfügbarkeit Ihrer Lösung in den Fokus unserer Arbeit.“

Marco Stratemann | Teamleiter SAP Application Management
E-Mail: marco.stratemann@axians.de | Tel.: +49 511 12354957





Alles rund um Ihren ERP Core: S/4HANA, Logistics, Finance & mehr

Die neue Echtzeit-ERP-Suite SAP S/4HANA basiert vollständig auf der hochentwickelten In-Memory-Plattform SAP HANA und bietet mit SAP Fiori ein personalisiertes, komfortables Anwendererlebnis, welches man sonst nur aus der Consumer-Welt kennt. Sie haben die Wahl: SAP S/4HANA für den on premise-Einsatz oder für den Einsatz in der Cloud. In beiden Varianten verknüpft SAP S/4HANA Geschäftsprozesse, bietet Echtzeit-Informationen und bildet den digitalen Kern Ihres Geschäfts. Wir begleiten Sie aktiv bei der optimalen Planung und Durchführung des Projektes.

Gleiches gilt für den Bereich Finance & Logistics: Wir stehen Ihnen mit zertifizierten FI/CO Beratern in einem der wichtigsten Module und dem Instrument für die Unternehmensführung in der SAP Welt zur Seite. Dabei werden Ihre unternehmensspezifischen Prozesse von uns berücksichtigt und bei Bedarf optimiert.



ÜBERGREIFENDE SAP LEISTUNGEN

Übergreifende SAP Strategieentwicklung
SAP Application Support
Optimierung Ihres IT-Betriebs
Anpassung der IT-Organisation an Ihre Bedürfnisse
Auswahl und Steuerung externer Dienstleister
 Projektdurchführung nach internationalen Standards (GPM/IPMA)

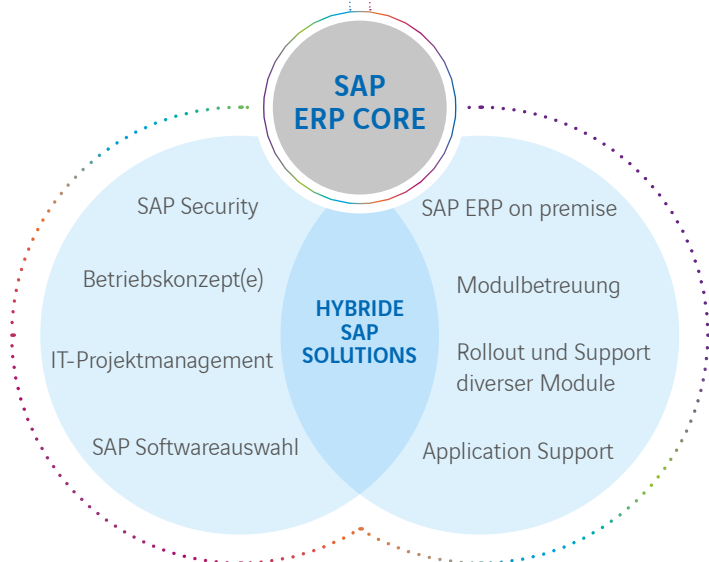
FACHLICHE SCHWERPUNKTE

SAP ERP 6.0 / S/4HANA

Logistik, Finance & Controlling,
Entwicklung, Technologie,
ERP 6.0 -> S/4HANA RW

Business Consulting

Projektmanagement, Implementierung
Datenmigration, Customizing
Individualentwicklung



Was unterscheidet uns?

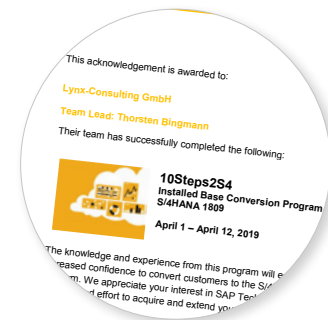
- Erfahrung aus 30 Jahren SAP ERP Beratung und Implementierung.
- Immer auf dem neuesten Stand der SAP Innovationen.
- Wir agieren als trusted Advisor für unsere Kunden.
- Pragmatischer Partner auf Augenhöhe.
- Als bevorzugte Berater des Managements schaffen wir Mehrwerte durch innovative Lösungen.
- 360° Prozess- und IT-Beratung.
- Der Experte in OWL im Bereich S/4: Logistics, Finance, ERP to S/4 Transformation.

Wie setzen wir es mit Ihnen um?

- Wir wählen die für Ihr Unternehmen geeignete Projektmethodik.
- Unsere Spezialisten führen Ihre Fachbereiche durch das gesamte Projekt.
- Wir zeigen Alternativen auf und finden so die passende Lösung zu Ihren Anforderungen.
- Flexibel stellen wir uns auf Ihre Wünsche ein.

Highlights und Innovationen

- Zielorientierte Workshops rund um SAP S/4HANA.
- Prozesse, Entwicklung und Technologie aus einer Hand.
- Erfolgreiche Teilnahme an dem SAP-Partnerprogramm „10Steps2s4“ zur Einführung von S/4.



„S/4HANA ermöglicht den Schritt in die Digitalisierung sukzessiv zu starten. Nutzen Sie die Möglichkeiten von smarten Szenarien kombiniert mit IoT und mobilen Apps zur Effizienzsteigerung Ihrer Unternehmensprozesse. Die Grenzen zwischen Finanzbuchhaltung und Controlling werden aufgehoben und ermöglichen z.B. ein Fast Closing. Eine umfangreiche End-to-End-Planung ermöglicht Optimierungen in den Logistikplanungsprozessen.“

Michael Loth | BU Leiter SAP ERP Core

E-Mail: michael.loth@axians.de | Tel.: +49 521 5247 230



Axians in Deutschland

Die Unternehmensgruppe Axians in Deutschland ist Teil des globalen Markennetzwerks für ICT-Lösungen von VINCI Energies. Mit einem ganzheitlichen ICT-Portfolio unterstützt die Gruppe Unternehmen, Kommunen und öffentliche Einrichtungen, Netzbetreiber und Service Provider bei der Modernisierung ihrer digitalen Infrastrukturen und Lösungen. In den vier Geschäftsbereichen IT Infrastructure, IoT & Analytics, Telekom & Carrier und Public Software sorgen Berater, Entwickler und Techniker dafür, das Leben von Menschen zu verbessern – etwa durch Breitbandausbau, Cloud- und Data-Center-Infrastrukturen, Cybersicherheit, Enterprise Networks, IoT-Plattformen und führende Software für Abfallwirtschaft, Schüttgutindustrie, mobilen Service und die öffentliche Verwaltung.

Gesellschaften der Axians in Deutschland

ATHOS Unternehmensberatung, Axians Digital Acceleration, Axians eWaste, Axians GA Netztechnik, Axians IKVS, Axians Industrial Applications & Services, Axians Infoma, Axians IT Security, Axians IT Solutions, Axians Lynx, Axians NEO Solutions & Technology, Axians Networks & Solutions, petersen + co

553 Mio. Euro
Umsatz (2018)

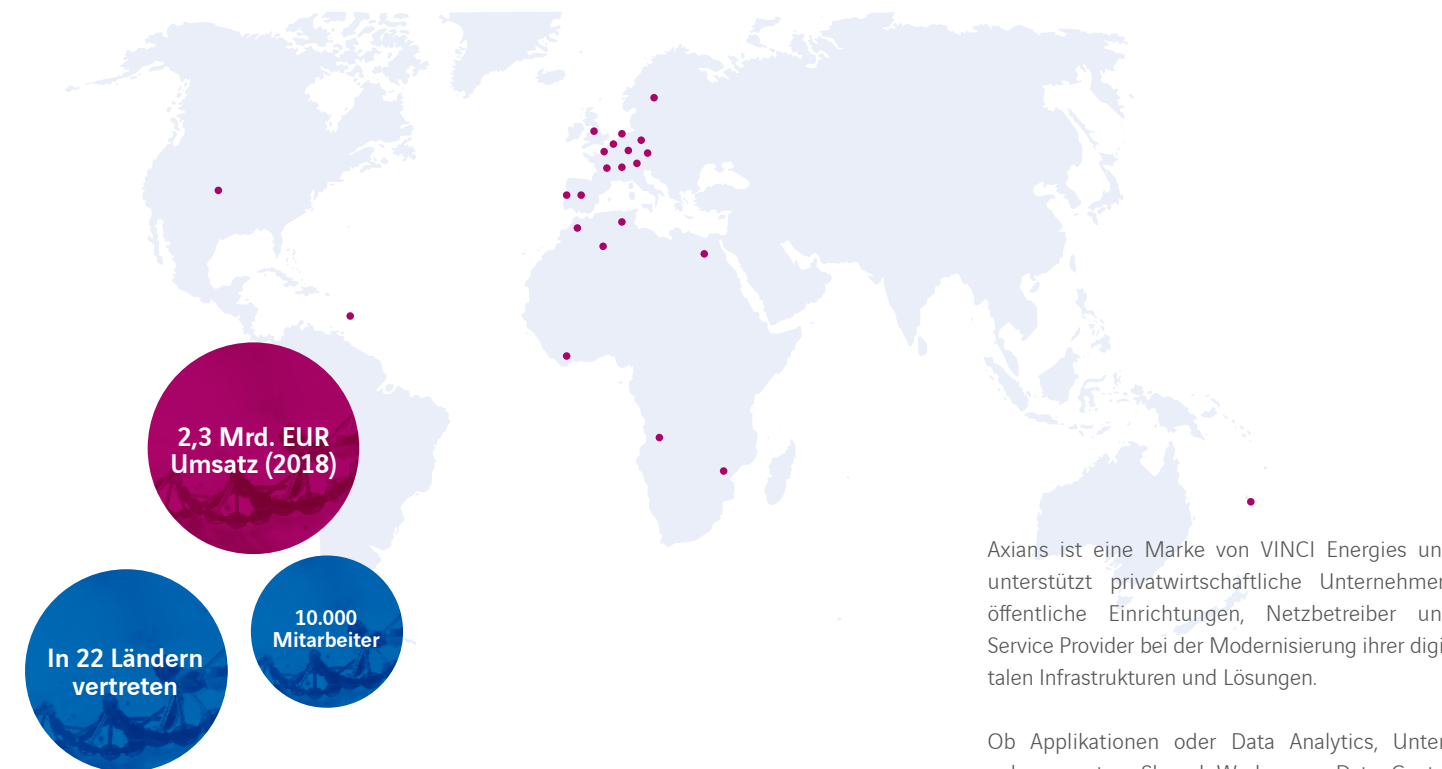
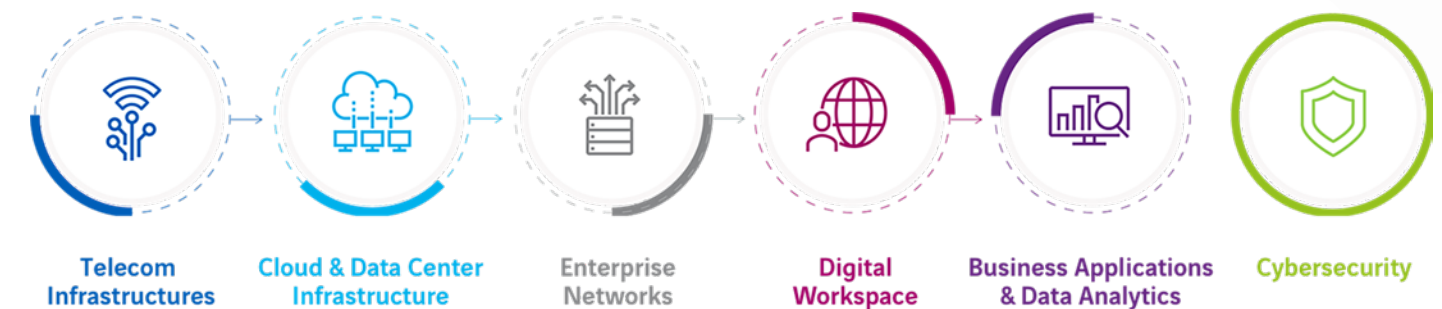
1.968
Mitarbeiter

In 28 Städten
vertreten

„Axians ist der führende 360° ICT-Partner in Deutschland. Wir planen, implementieren und betreiben maßgeschneiderte Lösungen, damit unsere Kunden im Zeitalter der digitalen Transformation nachhaltig erfolgreich sind.“

Jacques Diaz, CEO Axians Deutschland

Kernkompetenzen einer starken Axians in Deutschland



Axians ist eine Marke von VINCI Energies und unterstützt privatwirtschaftliche Unternehmen, öffentliche Einrichtungen, Netzbetreiber und Service Provider bei der Modernisierung ihrer digitalen Infrastrukturen und Lösungen.

Ob Applikationen oder Data Analytics, Unternehmensnetze, Shared Workspace, Data Center, Cloud-Lösungen, Telekommunikationsinfrastrukturen oder Internetsicherheit – Axians ist Spezialist für alle aktuellen Informations- und Kommunikationstechnologien!

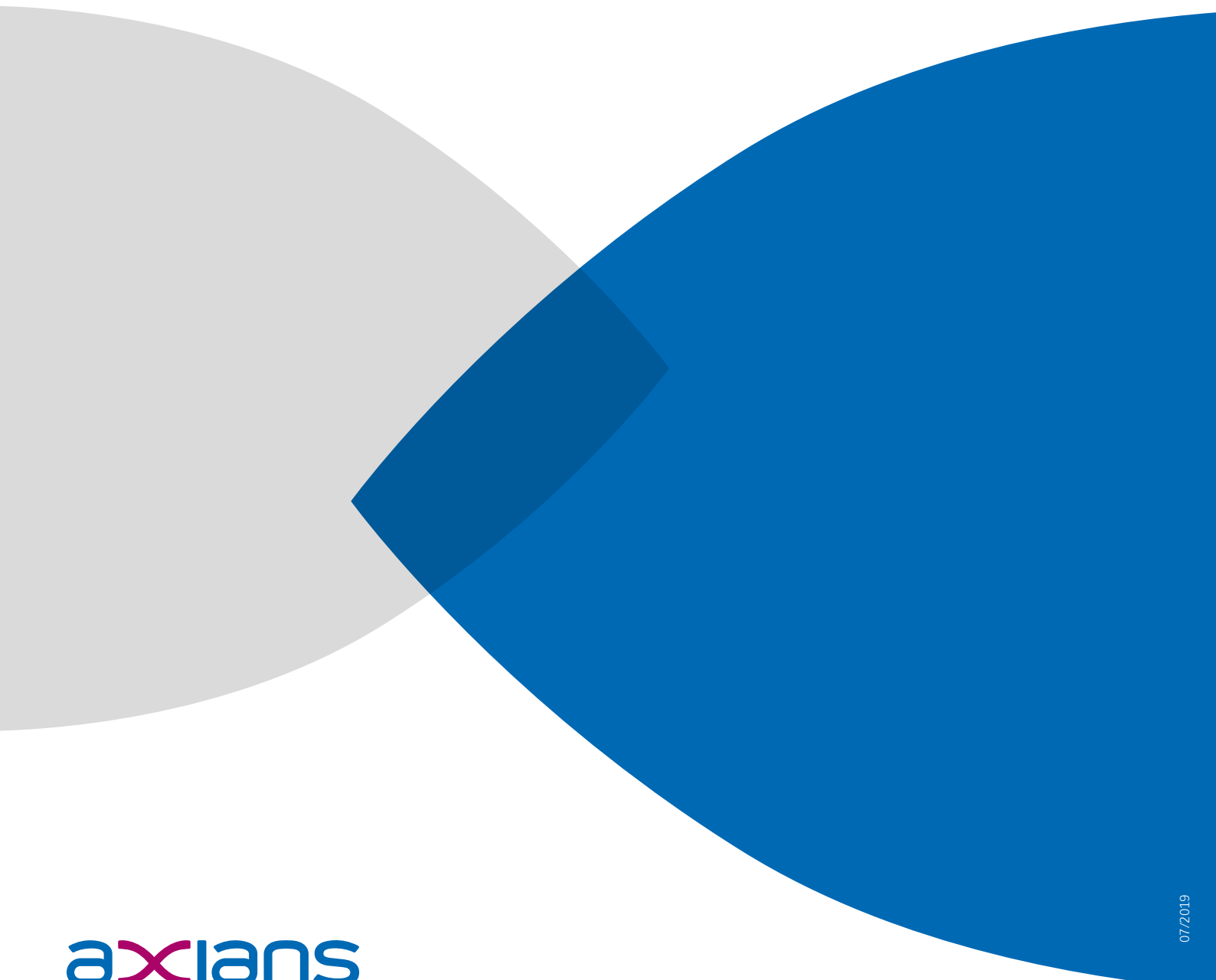
Durch Beratung, Planung, Integration und eine breite Palette von Dienstleistungen erschließt Axians den vollen Mehrwert dieser Technologien in Form bedarfsgerechter Lösungen für den Kunden.

Axians

Die globale ICT-Marke der VINCI Energies.

Besuchen Sie uns auf

www.axians.de/sap



axians

www.axians.de